



アドマノ株式会社 | Admano.Inc.



CONTENTS

01	COMPANY PROFILE 会社概要	03
02	MISSION ミッション	06
03	BUSINESS INTRODUCTION 事業紹介	08
04	CONTACT INFORMATION 問合せ合わせ情報	11

会社概要



COMPANY PROFILE

会社概要

会社名	アドマノ株式会社 Admano. Inc.
所在地	〒170-0002 東京都豊島区巣鴨3-1-1 巣鴨並木通りビル301
代表者	代表取締役 天野 剛志
資本金	1000万円
設立	平成24年7月11日
事業内容	SEO, SEM事業 デジタルマーケティング事業、WEB制作

会社ホームページ

<https://admano.co.jp/>



CONSULTANT コンサルタント

マーケティング戦略 SEOコンサルタント



代表取締役 天野 剛志

マーケティングのエキスパート。Googleアナリティクス個人認定資格GAIQ保持。日本大学法学部を卒業後、オーストラリア・イタリア・フランス・タイ・カンボジアなど世界各国を旅した後、イギリスで1年半生活し語学力と国際的視野を磨く。日本帰国後は広告代理店で営業を経験。2012年にアドマノを設立。

国際Webコンサルタント

Web 解析コンサルタント



サファウェット パヴィーナ

英語・タイ語・日本語のトリリンガルで、海外SEOの実績多数。タイのアサンプションインターナショナル大学で最先端のIT技術を学んだ後、イギリスのグリニッジ大学大学院に留学し国際ビジネスを専攻。アメリカに本社を持つエクソンモバイル社タイ支局に勤務後、設立時からアドマノへ参画。

SEOコンサルタント

Web 解析士



倉上 彩花

Web制作経験を持つSEOコンサルタント。コーダーとして様々なクライアントのサイト構築を経験しながら、UI/UXデザインや解析などの技術を学んだ後、SEOコンサルタント・Web解析士へ転向。多方面からサイト制作に関わった経験とスキルを持つからこそその専門的な戦略立案を得意とする。

SEOコンサルタント

Webマーケター



大瀧 典宜

新卒で広告代理店に入社。20年勤務しセールスリーダー、広告運用など多種多様な業務を経験。デジタルマーケティングにWEBマーケターとしての未来を見出しアドマノ株式会社に参画。Googleアナリティクス個人認定資格GAIQ保持。求人サイトSEOやオウンドメディアの戦略立案からコンテンツSEOが得意。

MISSION



高水準なWEBマーケティングの知見とSEO技術で、 より多くの企業を世界基準へ。

SEO専門のデジタルマーケティングカンパニーとして
全てのお客様と成功まで伴走します。

AI革命が加速している昨今、ITとWEBサービスに関わっていくことが弊社のミッションであります。
弊社は、長年にわたるGoogleアルゴリズムの研究と検証で上位表示のSEOノウハウとSEO技術を蓄積してき
ました。また、アメリカの最先端のデジタルマーケティングを研究することにより
世界基準の高水準なWEBマーケティングをご提供しています。
東京から世界基準のマーケティングを皆様にお届けできるよう日々スタッフ一同努力精進してまいります。

事業紹介



BUSINESS INTRODUCTION

事業紹介—アドマノ株式会社 | Admano.Inc.

SEO対策、WEBマーケティング、
WEB制作、WEB解析等のWEBコンサルタント支援



Admano.inclはSEO対策を軸にデジタルマーケティング支援を国内、海外に展開しています。WEB集客に必要な領域は全てカバーできるノウハウと知見があります。高水準のWEBマーケティングでより良いパートナーとして売上拡大や事業成長に貢献します。



BUSINESS INTRODUCTION

事業紹介—東京SEOメーカー [SEOコンサルティング]

確かな戦略コンサルで 企業収益を最大化

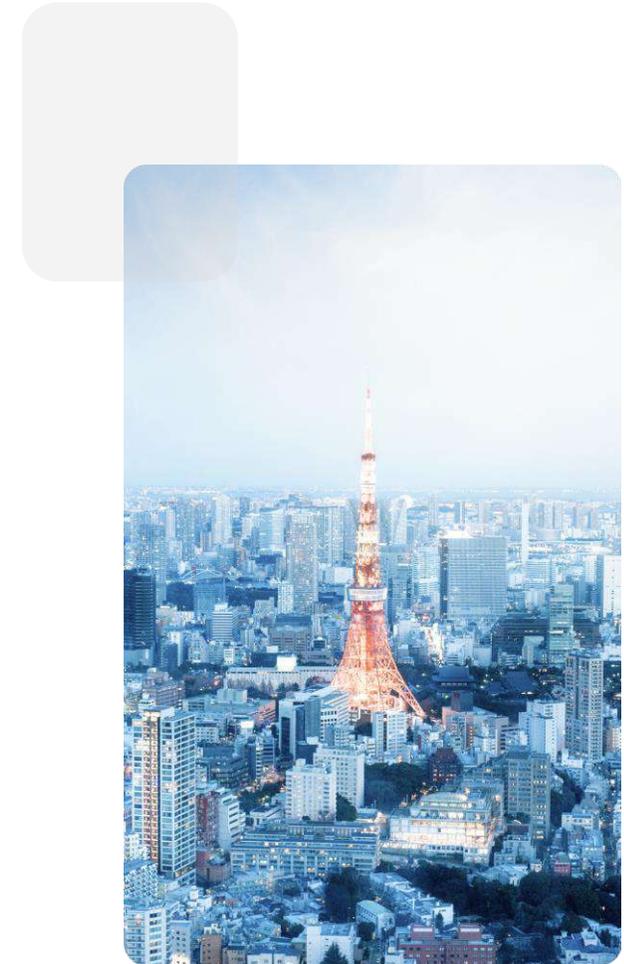


<https://www.switchitmaker2.com/>

確かな戦略コンサルで「あらゆる課題」を解決するデジタルマーケティングのプロ集団、それが東京SEOメーカーです。検索エンジン黎明期から様々な観点でSEOを中心にWebを研究し続けていた代表が2012年に創業。長年にわたるアルゴリズム研究と検証で独自の上位表示ノウハウを蓄積しつつ、無駄を省いた社内システムを構築することでクオリティの高いサービスを実現しました。

現在ではSEOのみならず、技術と知見を常に最先端へとアップデートしながら、デジタルマーケティング全般へと事業を拡大。マーケティングはいわば「物やサービスを売る仕組みづくり」です。この仕組みを「効率よく最適化することが、収益アップの最短ルート」であり、検索エンジンを最適化するSEOと本質は同じだと私たちは考えます。

研究と実践で培った技術を出し惜しみせず、お客様のために「今できる最高で全力のパフォーマンス」を心掛けることで、2023年現在は国内外あわせて2000社以上の支援を実現しました。



BUSINESS INTRODUCTION

事業紹介ー [採用マーケティング支援]

採用戦略強化サポート

採用手法の再考を支援し、採用競争の激化に対応します。増える採用競合と多様な採用手法により、採用環境は大きく変化しています。

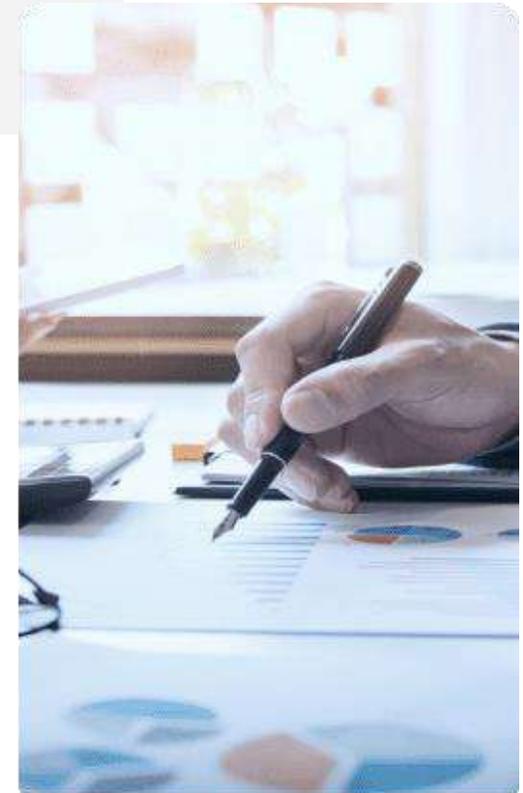
採用マーケットの急激な変化で、伝統的な手法が通用しなくなり、採用担当者は悩んでいます。採用手法の再考をマーケティングの視点からサポートします。

[このサービスの成果]

体系的なコンサルティングにより、戦略から実行までスムーズに進め、採用に関わる労力、時間、コストを節約します。これにより、短期間で採用の目標を達成します。

採用サイトの改修、ピッチ資料の作成、SNSの活用などを戦略的に行います。

- ・採用マーケティング戦略
- ・施策の精度向上
- ・採用ミスマッチの防止
- ・企業イメージの向上
- ・優秀な人材の確保
- ・採用コストの削減
- ・採用業務の効率化



BUSINESS INTRODUCTION

事業紹介— EC Maker [サイト制作]

売れるECサイトつくります。

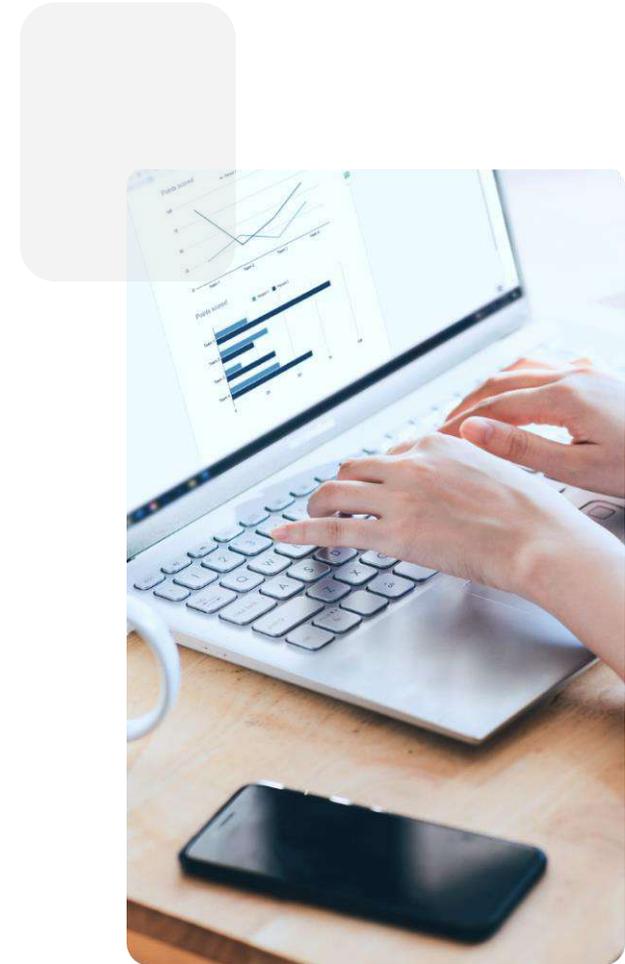
EC Maker

近年のECサイト増加は歯止めがきかない状況です。
より検索上位にならないと埋もれてしまい、サイトが意味がないものになってしまいます。

「売れる」ECサイトを構築するにはSEO技術が欠かせません。

EC Makerでは、WEB集客のプロがSEO技術とCRO施策のノウハウを詰め込んだECサイトを制作します。WEBマーケティングを極めたECサイトで「効率よく売れる仕組み」を作ります。

使いたいECプラットフォームがあれば、お申し付けください。下記 Eコマースプラットフォームでの製作も可能です。



お見積り、サービスに関するご相談など、お気軽にお問い合わせください。

アドマノ株式会社 天野 剛志

TEL. 03-5394-8107

MAIL. amano@admano.jp